

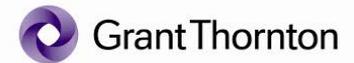
Talleres Internacional_

Soluciones a la Iniciación

MAYO/ JUNIO 2015



Con la colaboración de



TALLER 0. La inflexión en la estrategia empresarial?

Sesión inicial 20/01/2015.

¿Qué espero de la Internacionalización?

¿Cuál es mi punto de partida?

TALLER 1. La internacionalización, ¿una necesidad o un capricho? **08/05/2015**

9,00-9,30 Complimentación del diagnóstico sobre "su punto de partida en la Internacionalización"

9,30-11,00 La internacionalización empresarial. Muchos países, algunos mercados, un objetivo...

11,00-11,25 Descanso y Café

11,25-13,00 El modelo correcto: ¡Tome distancia, planifique y ... prepárese para ser osado! ¿Está usted preparado?

13,00-14,00. Caso práctico empresa Iniciación. ¿Un buen ejemplo o un buen negocio?

13,45-14,00. Cierre sesión

TALLER 2 ¿Mercados o Países? **15/05/2015**

9,00-11,00. ¿En que basarse para selección un mercado? Metodología y herramientas sencillas a aplicar en la selección de mercado

11,00-11,30 Descanso y Café

11,30-13,30. Defina su mercado: herramienta 1.5.1. ¡Usted decide!

13,30-14,30. Caso practico empresa Selección de Mercados

**TALLER 3. ¿Cómo llegar sin perderse por el camino?
22/05/2015**

9,00-11,00 Presentación teórico- práctica de las vías de acceso. Cómo "caer de pie"

11,00-11,20 Descanso y Café

11,20-13,20 Los accesos "online". Elementos clave para gestionar de manera eficiente la comunicación y las ventas en los mercados digitales/virtuales. Auditoria web.

13,20-14,30 Caso práctico, cómo determinar la mejor forma de acceder a nuevos mercados.

**TALLER 4. Todo a punto para empezar...
29/05/2015**

9,00-10,30 El valioso papel del transitario en los procesos relacionados con las ventas en el exterior. Transitaria.

10,00- 10,30 Descanso y Café

10,30-13,30 Operativa administrativa internacional. Modelos, fórmulas (seguros, contratación, etc., ...) y requisitos mercantiles

13,30-14,30 Caso practico de empresa.

**TALLER 5. Cómo emplear las herramientas financieras para su salida al exterior
05/06/2015**

9,00-10,00 Herramientas para establecer contactos a nivel internacional

10,30-11,00 Descanso Café

11,00- 13-30 Claves fundamentales para no fallar con los créditos documentarios.

13,30-14,30 Pequeña empresa comparte su experiencia en mercados internacionales

**TALLER 6. Aspectos económico-
Financiero, jurídico- fiscales**

12/06/2015

9,00-10,30 Herramientas económico-
financieras para determinar la salida al exterior
Herramientas para la fijación de precios. (Cam.
Valencia)

10,30- 11,00 Descanso Café

11,00-11,45 Como anticipar los litigios
internacionales. La mejor forma para evitarlos.
(Cam. Valencia)

11,45-12,45 Fiscalidad Internacional. (GT)

12,45-13,30 Cómo decidir fiscalmente la
mejor forma de abordar un mercado. Especial
referencia a los destinos más habituales de
empresas valencianas. (GT)

13,30-14,30 Caso practico de empresa

**TALLER 7. Ahora...i ya no se
puede echar atrás!**

19/06/2015

9,00-11,00 Negociación
Internacional, como actuar ante
diferentes perfiles internacionales

11,00-11,20 Descanso Café

11,20-12,30 Las instituciones al
servicio de su plan de
Internacionalización. Ices Valencia.

12,30-14,30 El valor de Cámara
Valencia para la empresa en su etapa
inicial

PLAN POSTERIOR.

**Jornadas, sesiones, talleres,
misiones, encuentros, viajes,
videoconferencias,
entrevistas, ferias,**

**Todo lo que la empresa
necesite...**

