



ACTIVIDADES
PARALELAS



8-9 Marzo 2017

RAMÓN FERRANDIS RUIZ

Claves para financiar tu negocio

08/03/2017

AUTOTEST

8 PREGUNTAS BÁSICAS ANTES DE EMPEZAR A BUSCAR FINANCIACIÓN

AUTOTEST



- ¿Para **qué** quiero la financiación?
- ¿Qué **importe** necesito? ¿Tengo financiación **adicional**?
- ¿Lo necesito todo **de una o por fases**?
- ¿Para **cuándo** la necesito?
- ¿Podré **devolver** el dinero o no?
- ¿Tengo **garantías** (inmuebles, etc.)?
- ¿Quiero aceptar **nuevos socios**?
- ¿En qué **fase de desarrollo** está mi empresa?

**4Fs, "Bootstrapping", Subvenciones,
Inversores, Banca,...
¿Por dónde empezar?**

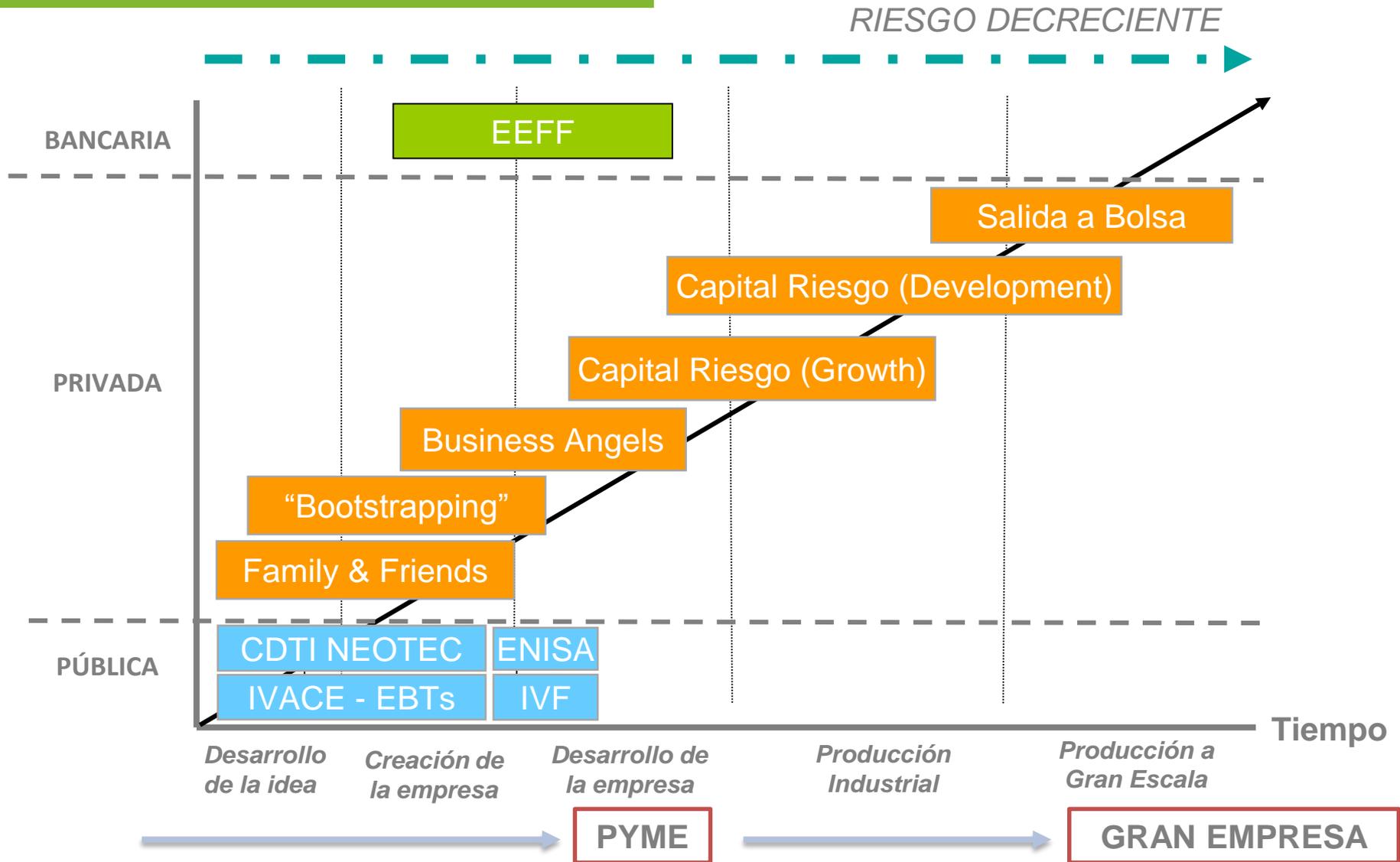
DOS PERSPECTIVAS SIMULTÁNEAS

Es difícil encontrar buenos proyectos por los que apostar

Tengo una idea y no encuentro financiación o crédito para ponerla en marcha



LA RECTA DE LA FINANCIACIÓN



Más de

50 FUENTES DE FINANCIACIÓN

que puedes considerar



→ Financiación de proyectos de I+D+i

Acceso a toda la información sobre los diferentes programas de financiación de proyectos de I+D+i.



→ Internacionalización de la I+D+i

Información sobre los distintos programas de ayudas para la cooperación tecnológica internacional y la internacionalización de resultados.



→ Financiación de empresas innovadoras y de base tecnológica

Acceso a la información sobre los instrumentos para la creación y consolidación de empresas de base tecnológica, así como para impulsar el crecimiento y desarrollo de las mismas.

I+D+i (tecnológica)
Subvenciones, Préstamos y Capital
Se pueden requerir Garantías

Ya llevamos...



13

ENISA (+4)



creación ≤40



**Línea ENISA
Jóvenes Emprendedores**

Dirigida a dotar de financiación a pymes de reciente constitución, creadas por emprendedores de hasta 40 años.

creación



**Línea ENISA
Emprendedores**

Dirigida a apoyar financieramente a pymes de reciente constitución, promovidas por emprendedores sin límite de edad.

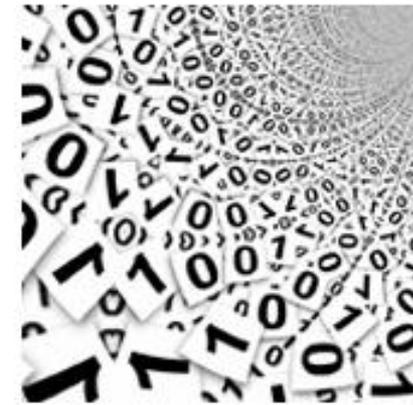
crecimiento



**Línea ENISA
Competitividad**

Dirigida a financiar proyectos empresariales enfocados a la expansión y mejora competitiva.

innovación - TIC

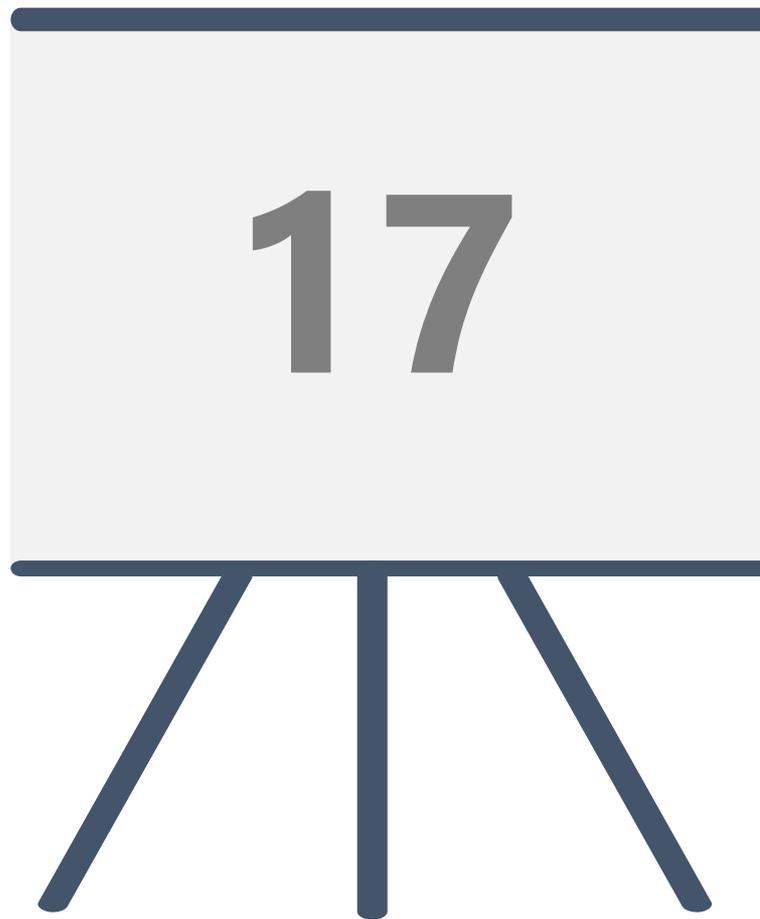
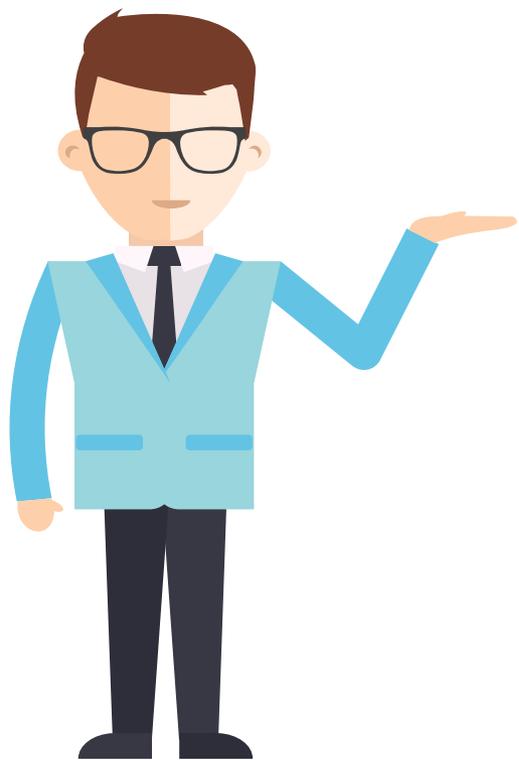


Línea Agenda Digital

Dirigida a favorecer la aparición de ideas empresariales innovadoras con fuerte componente tecnológico.

**Empresas Innovadoras
Préstamos Participativos
No se requieren Garantías**

Ya llevamos...



ICO Emprendedores y Empresas (+3)

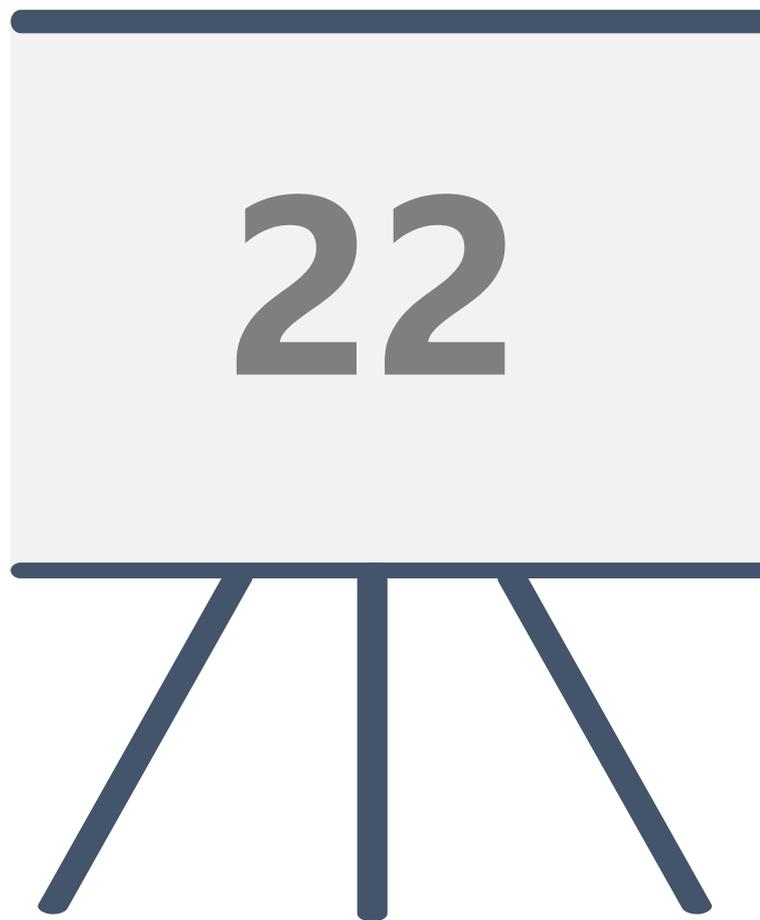
- + ICO Empresas y Emprendedores 2017
- + ICO Garantía SGR/SAECA 2017
- + ICO Crédito Comercial 2017

ICO Internacional (+2)

- + ICO Internacional 2017
- + ICO Exportadores 2017

Indiferente Innovadoras o no
Préstamos Ordinarios
Se requieren Garantías

Ya llevamos...



LAS OMNIPRESENTES (+5)

Family
riends
tools
owner

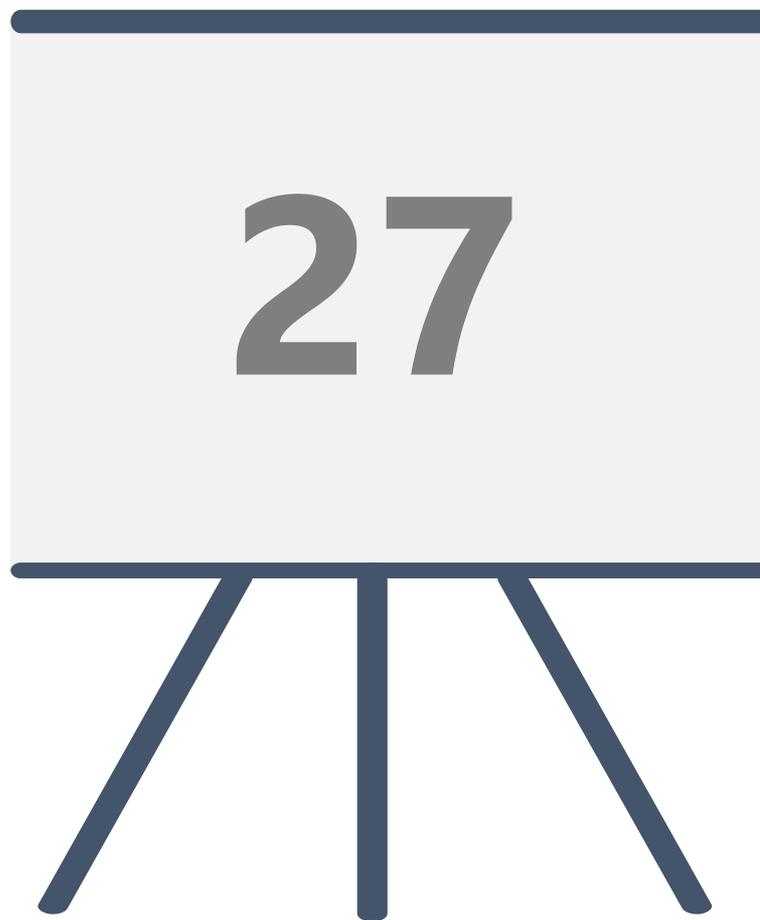
Indiferente Innovadoras o no
No devolución
No se requieren Garantías

Indiferente Innovadoras o no
Préstamos ordinarios
Se requieren Garantías

Entidades
Financieras



Ya llevamos...



EL DE TODA LA VIDA: *BOOTSTRAPPING* (+1)



Indiferente Innovadoras o no
No devolución
No se requieren Garantías

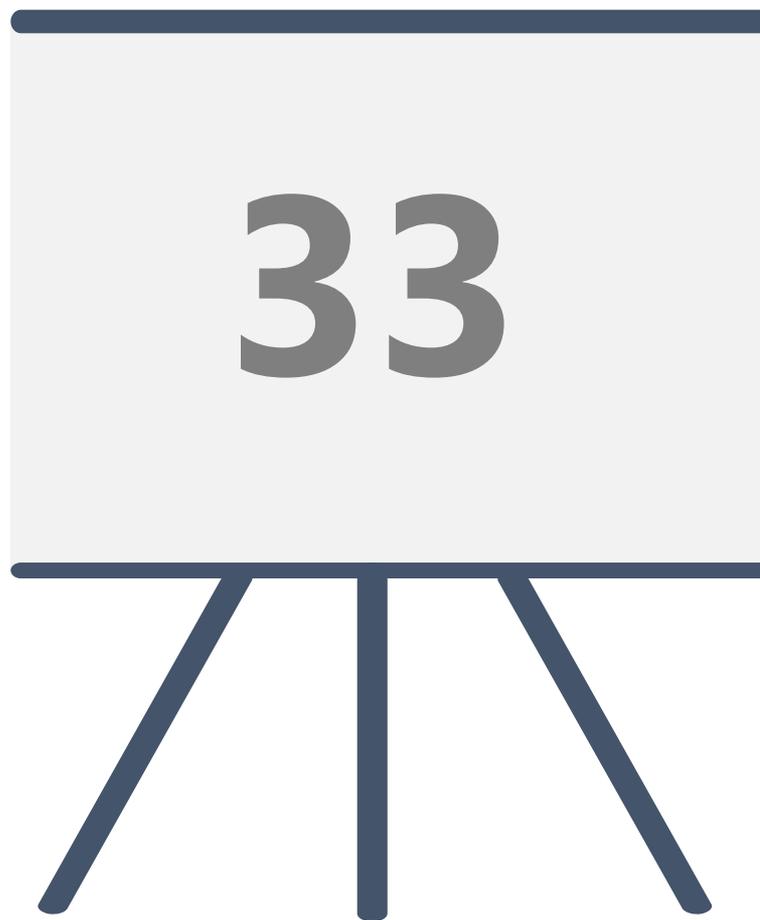
Ya llevamos...



Incentivos	Presentación solicitudes y documentación anexa	Estado solicitudes	Inicio del proyecto	Fecha límite de ejecución del proyecto (gastos)	Fin plazo justificación (Límite periodo pago)
Internacional	2017	2017	2017	2017	2017
Becas IVACE Exterior	29/11/16 a 13/01/17	Plazo cerrado	<p>Innovadoras o no No devolución No se requieren Garantías</p>		
Becas IVACE E+E. Exportación y Empleo	29/11/16 a 30/12/16	Plazo cerrado			
Bolsa de personal experto	26/01/16 a 15/02/17	Plazo abierto			
Innovación e I+D	2016	2016	2016	2016	2016
CREATEC-CV. Ayudas para proyectos de creación de empresas de base tecnológica - 2016	Desde 12/01/17 hasta 28/02/17	Plazo abierto	Posterior a la solicitud y antes del 31/03/18		10/05/18
DIGITALIZA-CV - Ayudas para proyectos de digitalización de pyme - 2017	Desde 17/01/17 hasta 09/03/17		desde el 01/01/17 hasta el 31/12/17		06/02/18

Innovadoras o no // Subvención fondo perdido // No se requieren Garantías

Ya llevamos...

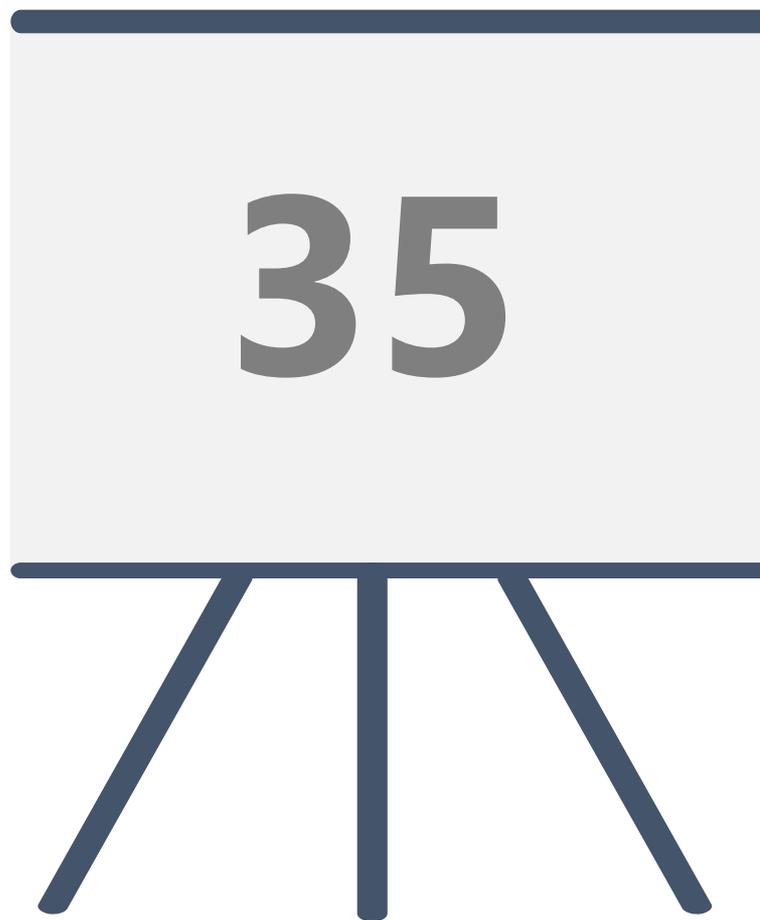


Línea IVF Autónomos y Pymes

Línea IVF Crecimiento e Internacionalización

**Innovadoras o no
Préstamo Ordinario
Se requieren Garantías**

Ya llevamos...



SGR (+1)



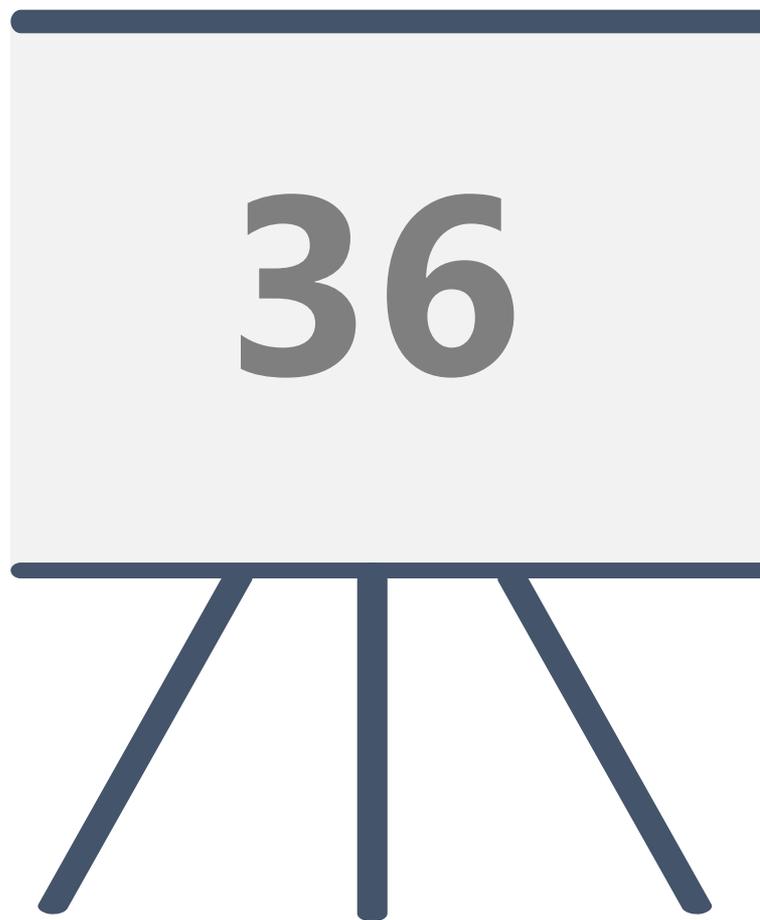
AVALES PARA PYME

AVALES PARA MICROEMPRESA

AVALES PARA AUTÓNOMOS

**Innovadoras o no
Avales
No se requieren Garantías**

Ya llevamos...

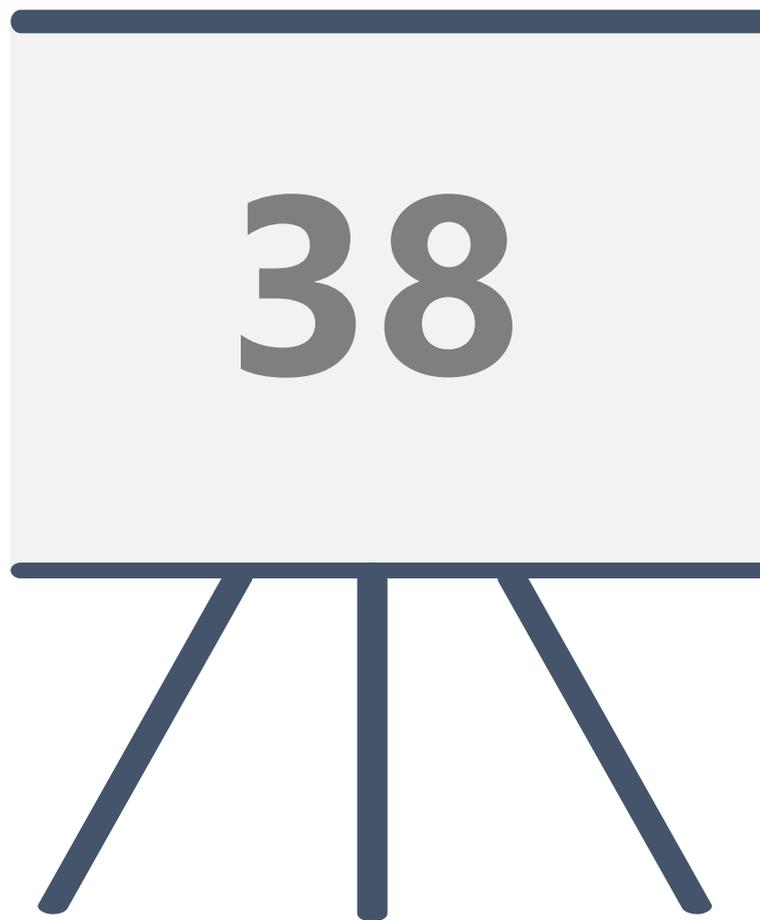


Deducciones fiscales por I+D+i en Imp. Sociedades

Bonificaciones Cuota Seguridad Social personal investigador

Innovadoras
Pagar menos
No se requieren Garantías

Ya llevamos...



MICROCRÉDITOS (+2)



Acceso ruralvía

- ▶ Acceso **dni**
- ▶ Recomendaciones de Seguridad

Canales disponibles



Productos de Ahorro

Préstamos

- Tarjetas ▶
- Jóvenes ▶
- Banca Privada ▶
- Fondos de Inversión ▶
- Planes de Pensiones y Previsión ▶
- Bolsa y Mercados ▶
- Seguros ▶
- Comercios ▶
- Responsabilidad Social ▶
- Videos ▶

Empresas ▶ Catálogo de Productos ▶ Préstamos

Compartir ▶ Imprimir

Con los créditos y préstamos de Caixa Popular, podrás financiar todas tus necesidades en las mejores condiciones. Tenemos el préstamo que mejor se adapta a tus necesidades de financiación a corto, medio y largo plazo.

Simulador Préstamos



Préstamos Personales

Para que nada te frene en Caixa Popular tenemos una amplia variedad de préstamos que te ayudan a conseguir tus deseos.

Déjanos ayudarte poniendo a tu disposición las mejores condiciones del mercado: pago en cómodas cuotas y además **al mejor tipo de interés**.



Préstamos Hipotecarios

Con las Hipotecas de Caixa Popular descubrir que comprar una casa es mucho más sencillo, sólo tienes que pagar una cuota y confiar en nosotros la financiación.

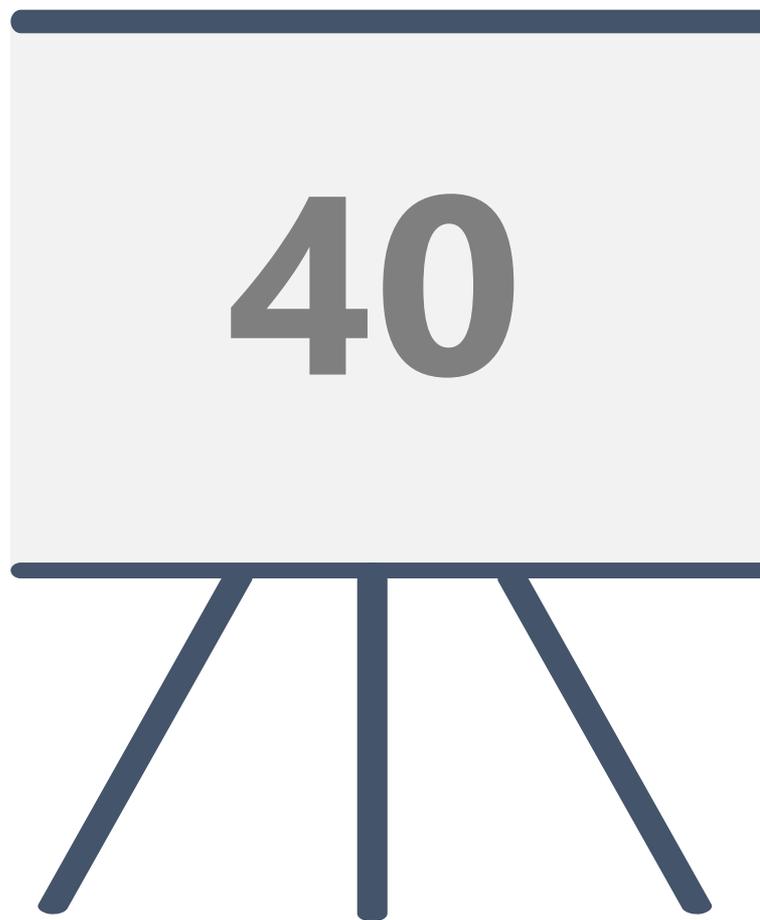
Te ofrecemos un préstamo hipotecario a la medida de tus necesidades.

Totalmente flexible ya que puedes elegir entre un tipo de interés fijo o variable. Además, con tu Hipoteca de Caixa Popular podrás obtener importantes beneficios fiscales.

Indiferente Innovadoras o no Préstamos ordinarios Pueden requerir Garantías

The screenshot shows the MicroBank website interface. At the top, there's a navigation bar with 'MicroBank' logo and various menu items like 'LOCALIZADOR DE OFICINAS', 'CASOS REALES', 'CAS', 'CAT', 'ENQ'. Below that, a search bar contains 'en "la Caixa"'. A secondary navigation bar lists 'CONOCE MICROBANK', 'MICROCRÉDITOS', 'CUENTAS', 'AHORRO E INVERSIÓN', 'SERVICIOS', and 'MONTE PIEDAD'. The main content area features a large banner with the text 'NUESTROS MICROCRÉDITOS' and a sub-headline 'En MicroBank queremos atender tus necesidades y apoyarte en tus proyectos.' Below the banner, there are four columns representing different microcredit products: 'MICROCRÉDITO PARA EMPRENDEDORES' (with a lightbulb icon), 'MICROCRÉDITO PERSONAL Y FAMILIAR' (with a family icon), 'ECO MICROCRÉDITO' (with a leaf and basket icon), and 'CRÉDITO EMPRESA SOCIAL' (with a person icon).

Ya llevamos...





Ya llevamos...



43

CROWDFUNDING (+4)

verkami



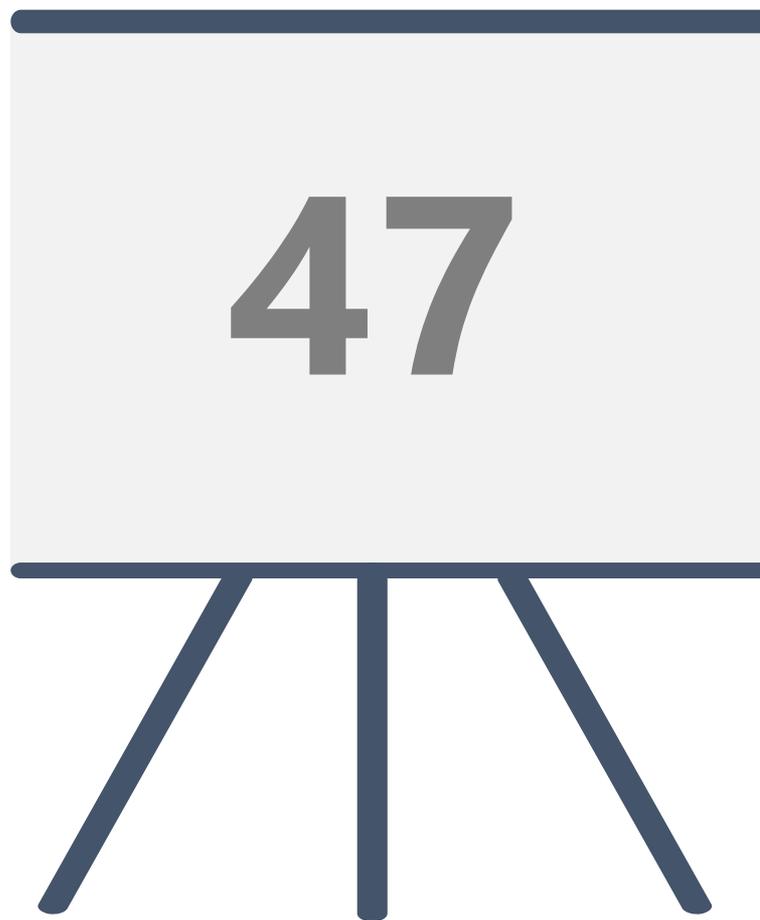
Indiferente Innovadoras o no
No devolución
Sin Garantías

KICKSTARTER

 crowdcube

Indiferente Innovadoras o no
Entrada socios
Sin Garantías

Ya llevamos...



PREMIOS (+6)



FONDOS, Y SOBRE TODO,
PRESTIGIO Y NOTORIEDAD



- Premios *CEEI IVACE VALENCIA*
- Premios *FOCUS INNOVA PYME*
- Premios *VALENCIA EMPRENDE*
- Premio de la *Revista EMPRENDEDORES*
- Premio *CaixaBank “Emprendedor XXI”*
- Premios *Rey Jaume I*

Indiferente Innovadoras o no // No devolución // Sin Garantías

Ya llevamos...



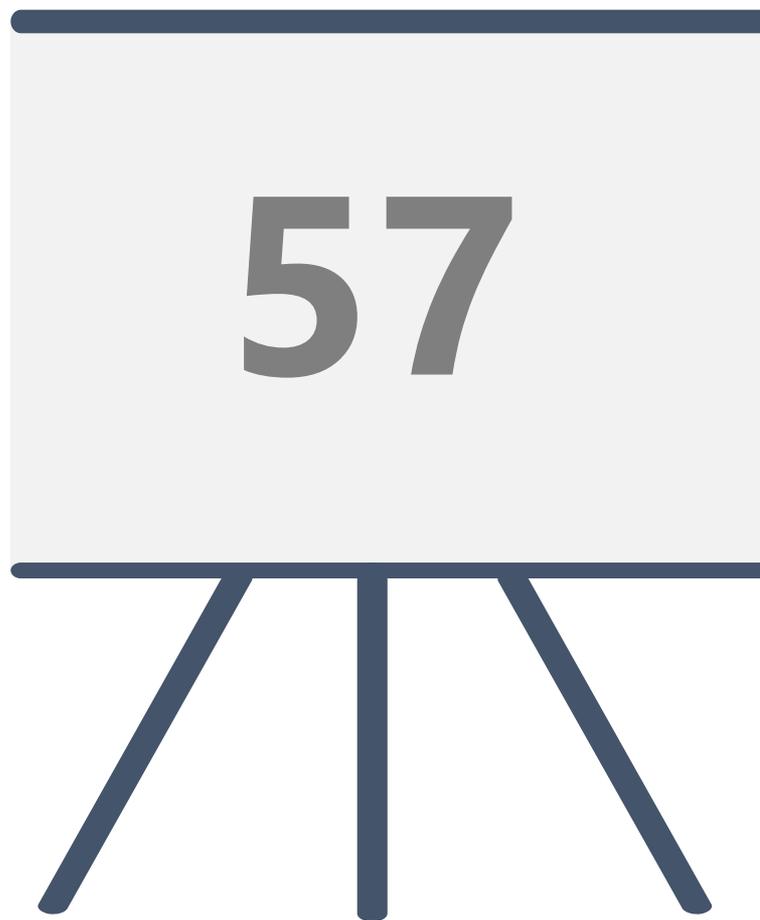
53

OTROS PREMIOS (+4)



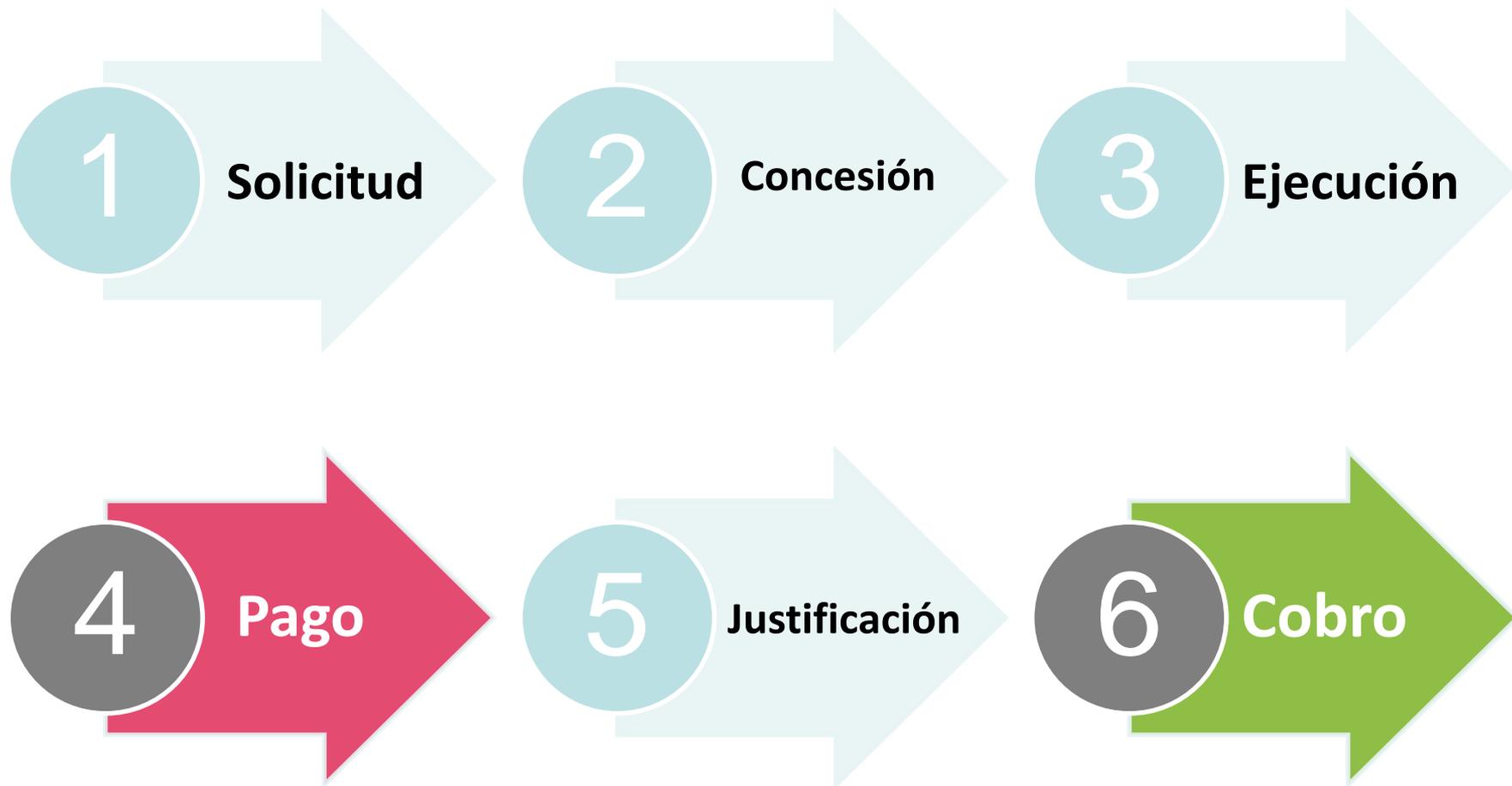
Indiferente Innovadoras o no // No devolución // Sin Garantías

Ya llevamos...

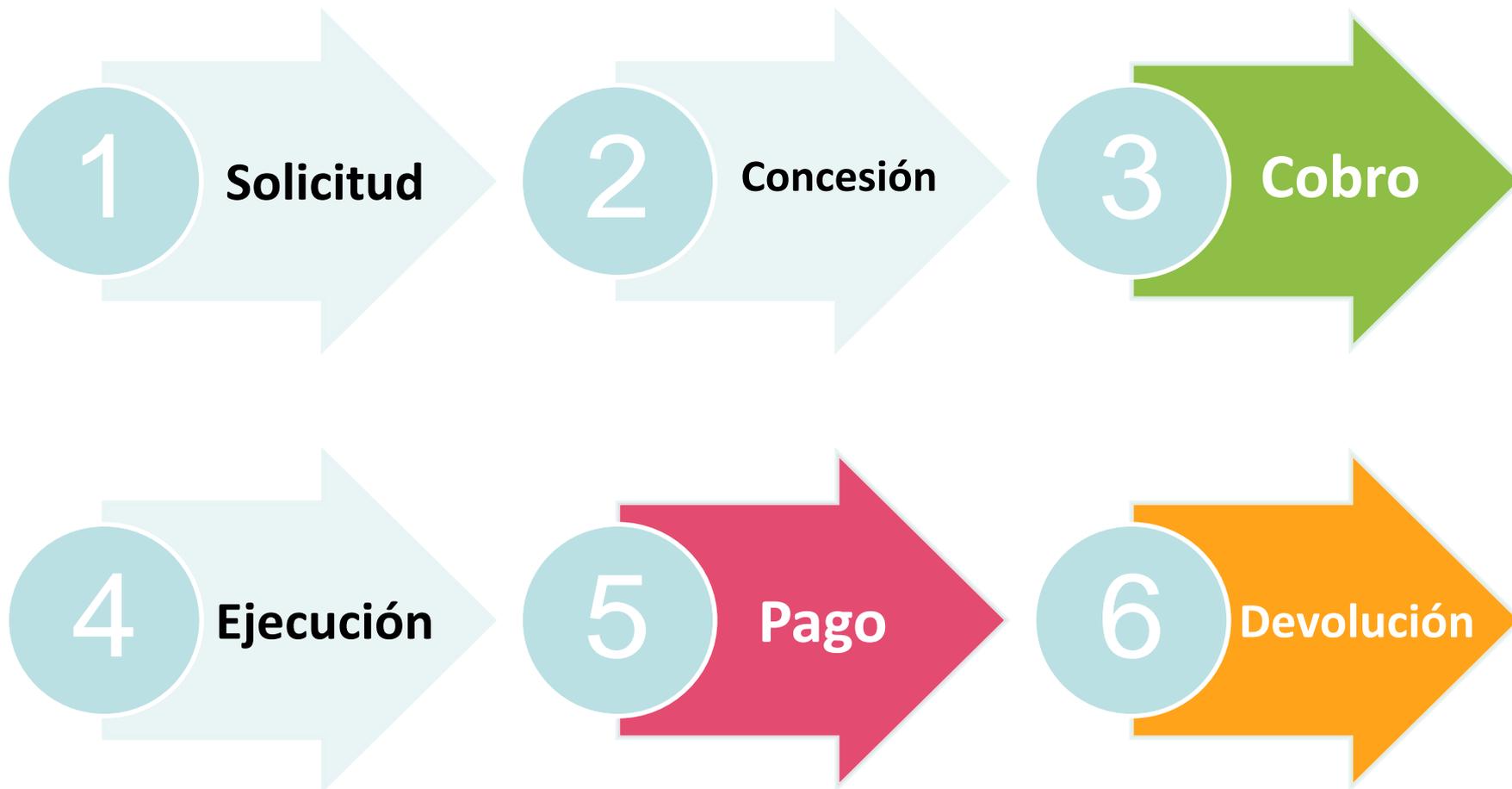


¿Cómo **estructurar** todo esto?

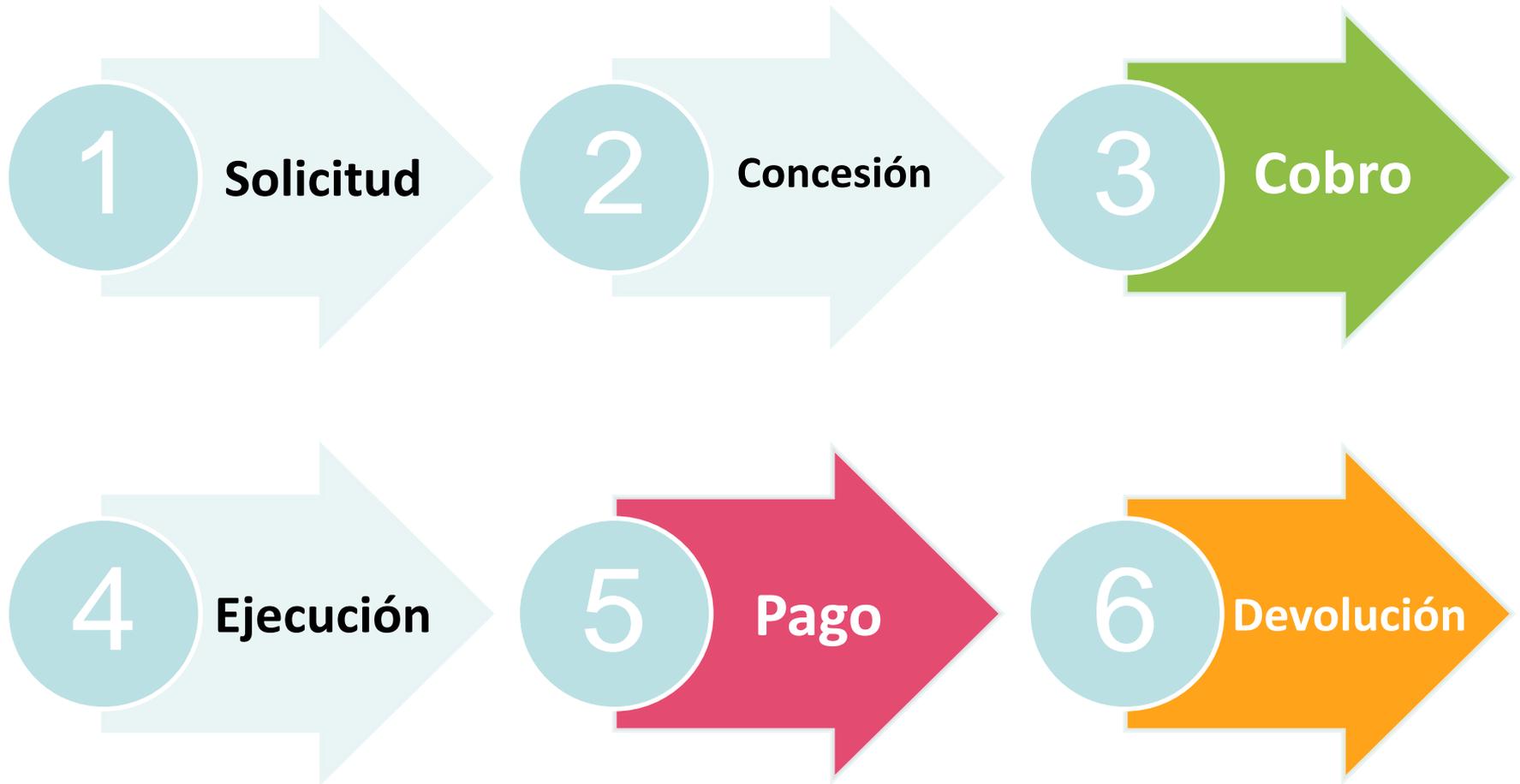
SUBVENCIONES A FONDO PERDIDO



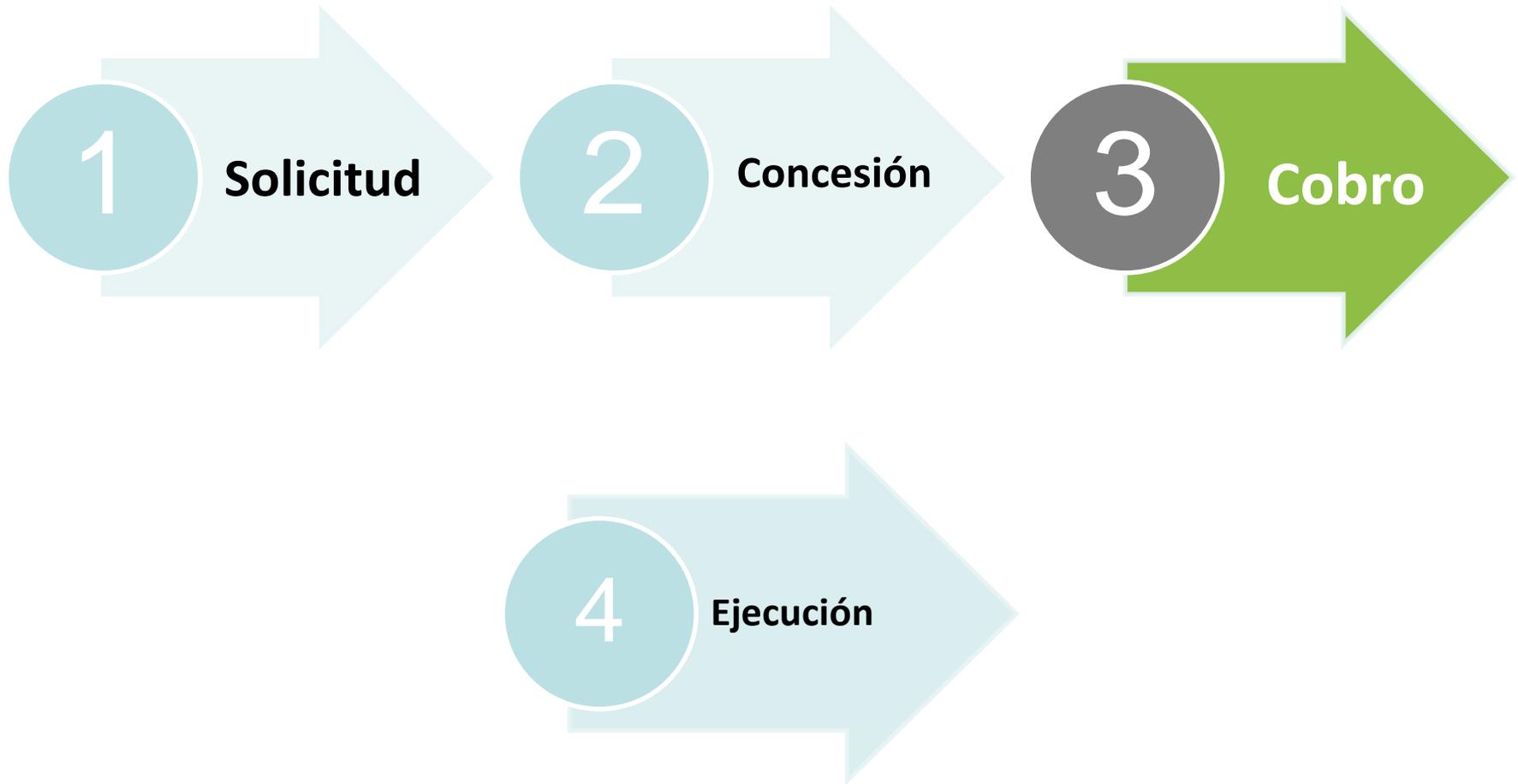
PRÉSTAMOS PARTICIPATIVOS



PRÉSTAMOS

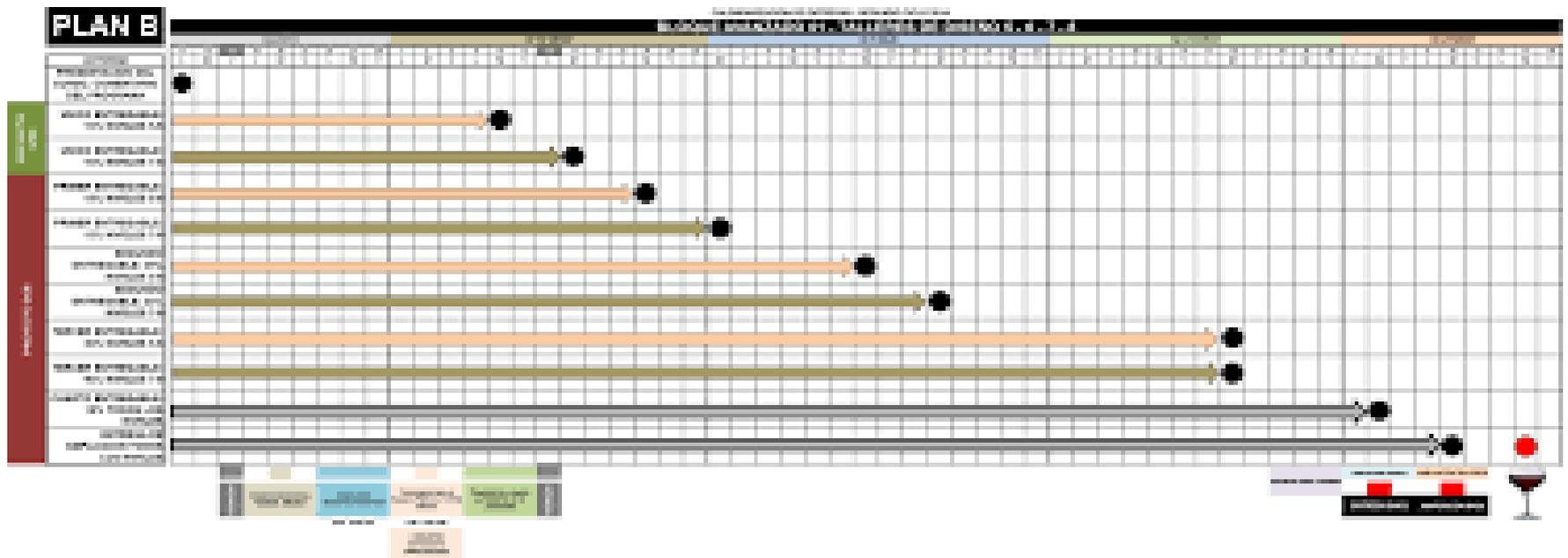


INVERSORES



Customización financiera.
Personaliza tu financiación
y focaliza tus esfuerzos

Plan



PRINCIPALES ERRORES EN LA BÚSQUEDA DE FINANCIACIÓN

NO HACER EL AUTOTEST ANTES DE EMPEZAR A BUSCAR

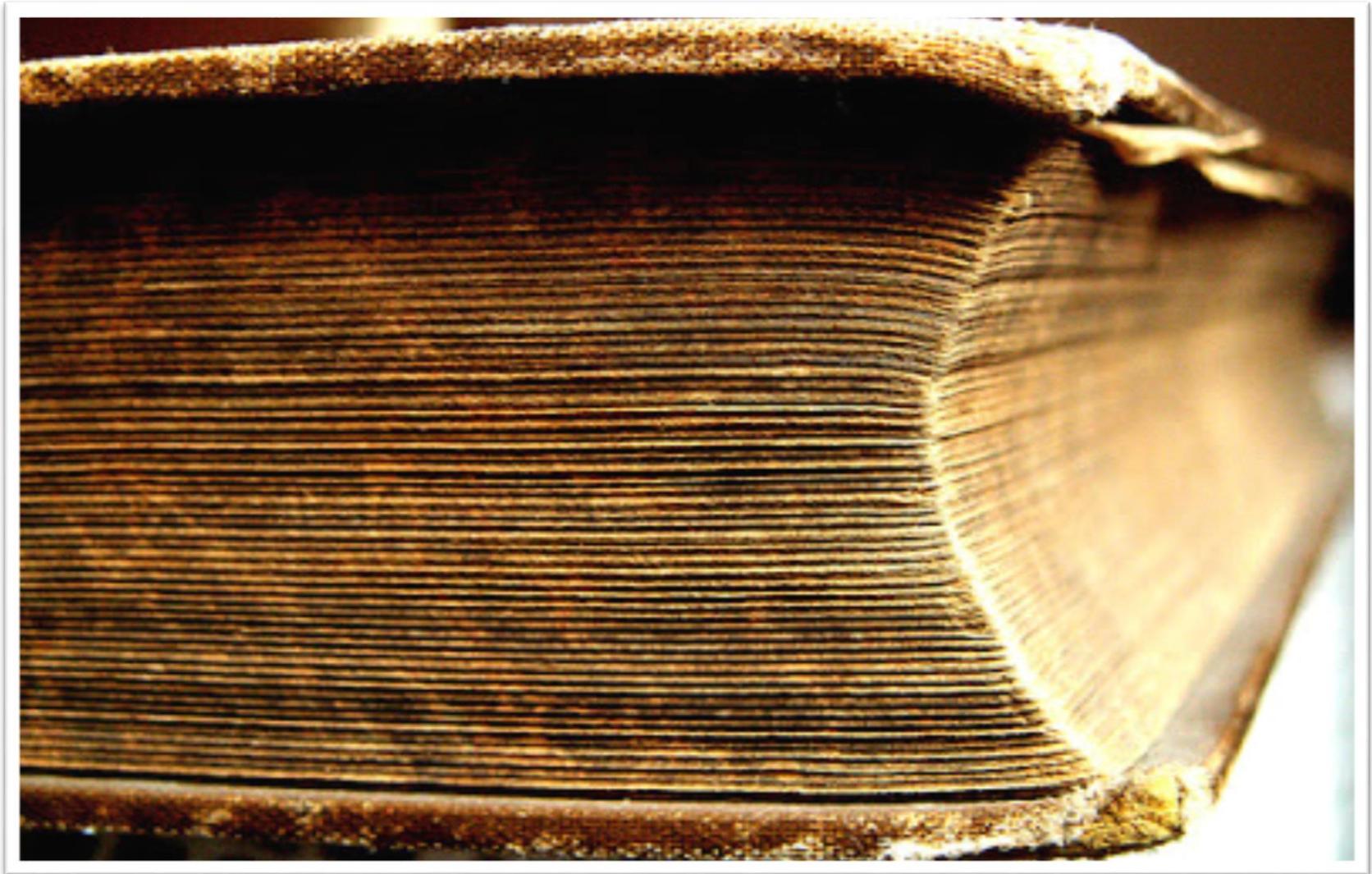


- ¿Para **qué** quiero la financiación?
- ¿Qué **importe** necesito? ¿Tengo financiación **adicional**?
- ¿Lo necesito todo **de una o por fases**?
- ¿Para **cuándo** la necesito?
- ¿Podré **devolver** el dinero o no?
- ¿Tengo **garantías** (inmuebles, etc.)?
- ¿Quiero aceptar **nuevos socios**?
- ¿En qué **fase de desarrollo** está mi empresa?

RELLENAR UN FORMULARIO EN VEZ DE HACER UN ANÁLISIS REALISTA



PENSAR QUE ESTO ES UN PLAN DE NEGOCIO



HACER MAGIA CON EXCEL



NO ENTENDER LO QUE SIGNIFICAN LAS CIFRAS



NO ANALIZAR "RANGOS DE SUPERVIVENCIA"



NO PENSAR EN UN *PLAN B*



ACUDIR A LA FUENTE EQUIVOCADA EN EL MOMENTO EQUIVOCADO



**WRONG
WAY**

NO CONTEMPLAR TIEMPOS DE PREPARACIÓN, TRAMITACIÓN, RESPUESTA Y RECEPCIÓN DEL DINERO



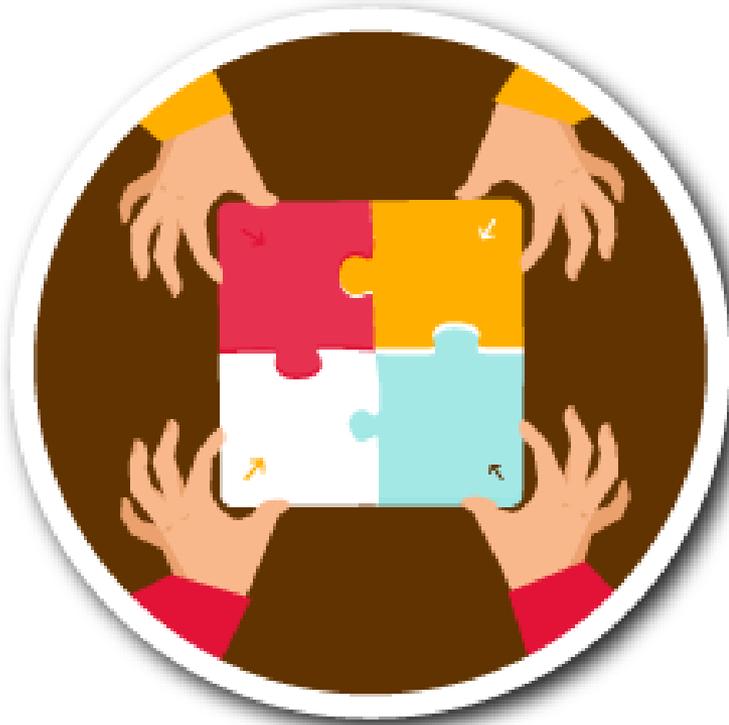
INFRavalorar las consecuencias si las cosas van mal



CONSIDERACIONES DE INTERÉS

Complementan, no susituyen

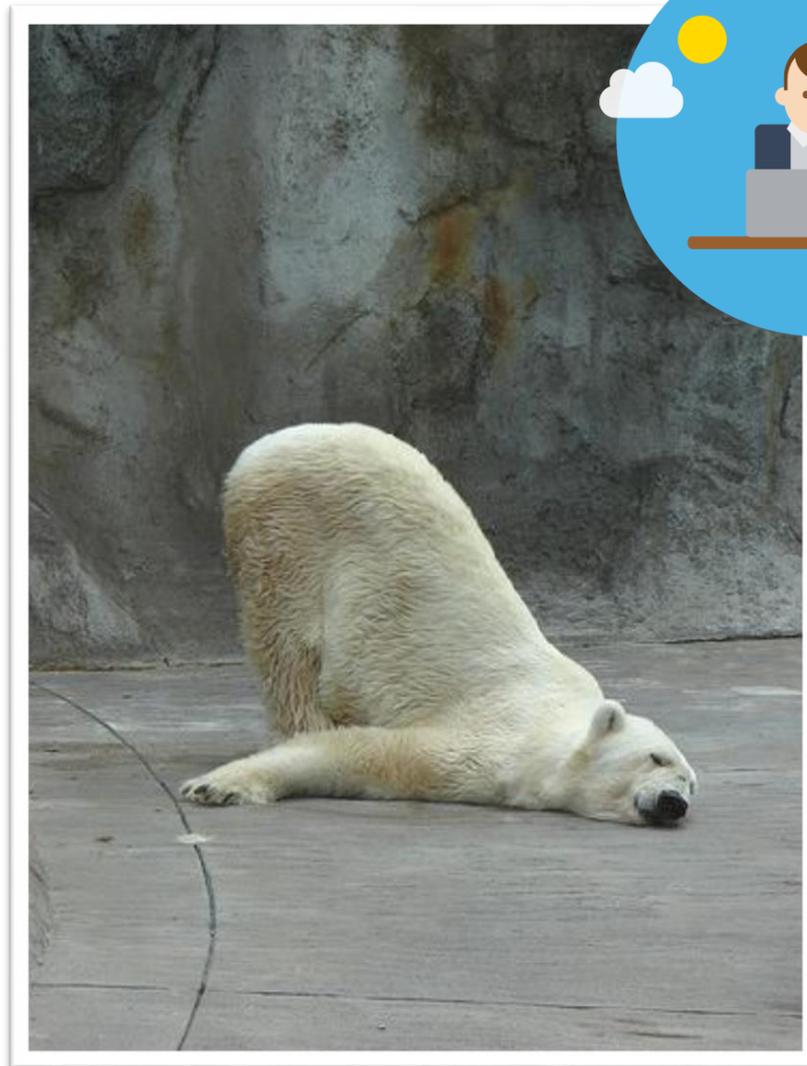
DIRCE: 3.178.408 Pymes en España (01/01/2015)



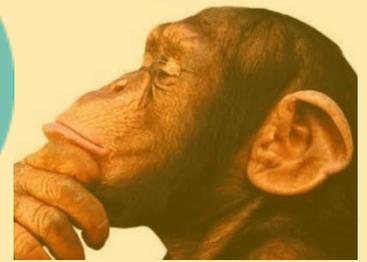
CDTI (2014): 1.391 ops. – 842M€
0,04% (4 de cada 10.000)

ENISA (2015): 737 ops. – 96M€
0,02% (2 de cada 10.000)

PRESENTARSE A TODO NO ES OPCIÓN



TE AYUDAMOS...





8-9 Marzo 2017

ramon.ferrandis@ceei.net // [@RamonCEEIVLC](https://twitter.com/RamonCEEIVLC)
www.ceei-valencia.com