



## JORNADA CEEI CASTELLÓN

Fecha: 13 de abril de 2012

Lugar: Salón de actos del CEEI Castellón

Horario: 10:30-14:00h

# “Cómo hablar en público: convencer y vender ...”



### Objetivos:

- Entender y comprender la importancia de una buena presentación en público, y cómo en cualquier momento podemos necesitar desarrollar las habilidades necesarias para hacer una presentación exitosa y además sentirte satisfecho.
- Conocer técnicas prácticas y reales que se ponen en marcha por parte de los ponentes a la hora de hacer presentaciones y hablar en público.
- Entender la diferencia entre exponer, y vender exponiendo.

### Programa:

1. La importancia de preparar la presentación
2. Presentación Informativa vs Presentación Persuasiva
3. De Vender a Convencer
4. Cómo ejecutar la presentación Persuasiva  
Comunicación verbal y no verbal
5. Cómo se cierra una presentación
6. Cómo manejar audiencias difíciles. Turno de preguntas ¿hacerlo o no hacerlo?
7. Conclusiones

**Dirigido a:** empresas de reciente creación y Pymes

**Ponente:** Adriana Rubio Peris

Organiza:



CENTROS EUROPEOS DE  
EMPRESAS INNOVADORAS

Financiado por:



Una manera de hacer Europa

"Proyecto cofinanciado por los Fondos FEDER, dentro del Programa Operativo FEDER de la Comunitat Valenciana 2007-2013"